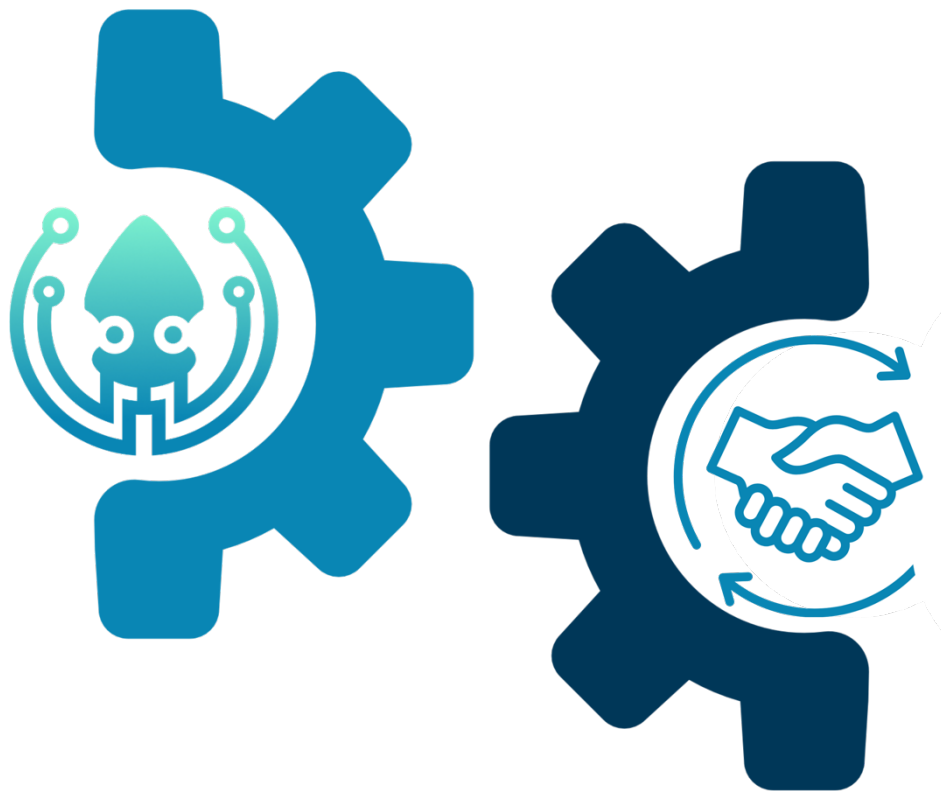




Implementierungspartnerschaft



Über MID Technologien GmbH

Die MID Technologien GmbH (www.mid-tech.de) ist ein erfahrener Technologiepartner mit Sitz in Süddeutschland. Seit über 30 Jahren entwickelt MID Technologien GmbH modulare Schnittstellen und eCommerce Lösungen. Mit mehr als 1000 realisierte Projekte und über 500 zufriedene Kunden hat unsere Lösung ihre Praxistauglichkeit bewiesen.

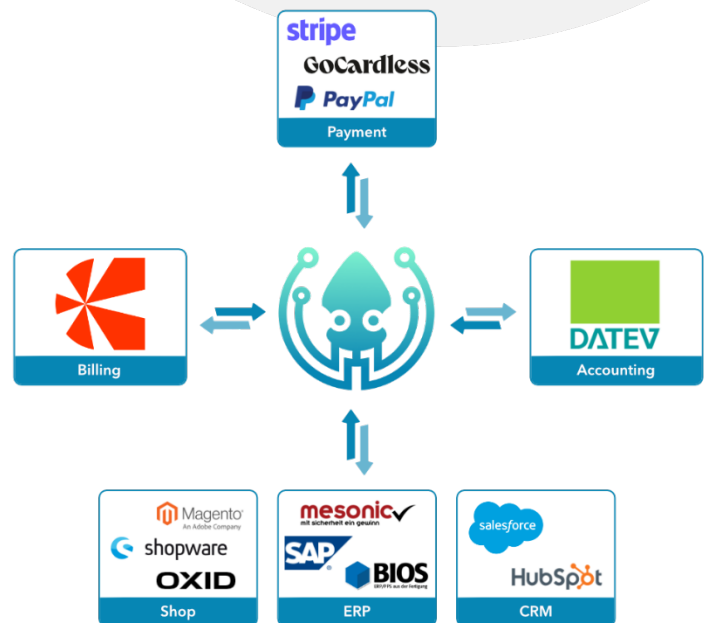
Wir sehen uns als „Ermöglicher“ für unsere Partner – wir bieten flexible und skalierbare Lösungen und ein faires Geschäftsmodell. Mittelständige und große Unternehmen sowie Händler vertrauen seit Jahren auf unsere Lösungskompetenz. Sie setzen, wie unsere Partner, auf unsere Offenheit und Verlässlichkeit in der gemeinsamen Zusammenarbeit.

Die Integrationsplattform der MIDbridge® wurde in Deutschland entwickelt und wird dort auch gehostet.

Sie ist eine leistungsstarke Basis für Automatisierungs-, Integrations- und Datenmanagementprojekte. Ob eCommerce, ERP oder Zahlungsabwicklung, unsere modulare Schnittstellen-Lösung hilft dabei Digitalisierungsprojekte zuverlässig, standardisiert, rechtskonform und zukunftssicher umzusetzen. Wir bieten nicht nur Lösungen an, um Software zu verbinden, sondern auch Lösungen für iPaaS, Omnichannel eCommerce, Buchhaltung, Archivierung und B2B. Mit unseren Apps MID Buchungsmanager, MID Artikelmanager, MID Belegmanager, MID Adressmanager, MID Dokumentenmanager und MID Paketmanager kann alles individuell angepasst werden.

Durch vorgefertigte Adapter, eine moderne Architektur auf Java- und WildFly-Basis und ein konfigurierbares Regelwerk ermöglichen wir eine schnelle Umsetzung, hohe Skalierbarkeit und maximale Flexibilität – alles mit Blick auf gemeinsame Kunden und eine nachhaltige Partnerschaft.

Eine Zusammenarbeit als Partner der MID Technologien GmbH lohnt sich: wir pflegen ein partnerschaftliches und transparentes Geschäftsmodell, bieten attraktive Margen und die Möglichkeit für eine individuelle Entwicklung.



Außerdem bieten wir einen umfassenden technischen Support. Unsere Plattform ist so konzipiert, dass eigene Lösungen von Partnern integriert und erweitert werden können. Zusätzlich gibt es die Möglichkeit, unsere Plattform mit White-Label anzubieten. MIDbridge® bietet Raum für neue Geschäftsmodelle und gemeinsame Innovationen.

Gemeinsam digital stark

Unsere Partner profitieren von:

- Zugang zu MIDbridge®, eine Integrationsplattform mit breitem Einsatzspektrum
- Kontinuierliche Weiterentwicklung der Plattform
- Schnelle Integration
- Technischer Support
- Skalieren Margen- und Provisionsmodelle

Das MID Implementierungspartnerschaftsprogramm

1. MID Sales Partner

Sie empfehlen MIDbridge® und ihre Kunden und wir übernehmen die Akquise und Umsetzung. Ihre Vorteile:

- Attraktive Provision bei erfolgreichen Leads
- Kein Projektaufwand
- Zugang zu Marketingmaterial

2. MID Solution Partner

Sie vermarkten die MIDbridge® selbst und konfigurieren die kundenspezifischen Lösungen auf Basis unserer Module. Sie betreuen die Kunden selbständig. Ihre Vorteile:

- Eigenverantwortliche Projektabwicklung
- Gesicherte Margen
- Technische Schulung und Weiterentwicklung
- Zugang zu unseren Schnittstellen und Apps

3. MID Premium Partner

Als Premium Partner integrieren sie MIDbridge® in ihr Portfolio and entwickeln eigene Apps und Plugins auf Basis des MID SDK (Software Development Kit). Sie sind Innovator. Ihre Vorteile:

- Exklusive Entwicklungsrechte
- Zugang zur MID SDK
- Technische Schulung
- Technischer Support
- Gesicherte Provision

Wie wir unsere Partner unterstützen

1. Technische Unterstützung

Wir bieten unseren Partnern Zugang zu umfangreichen technischen Ressourcen, Dokumentationen, Schulungen und Unterstützung von unserem Support Team.

2. Regelmäßige Updates und Weiterentwicklung

Stetige Weiterentwicklung und Anpassung der MIDbridge® an die sich wandelnden Marktanforderungen. Unsere Partner profitieren von regelmäßigen Updates und neuen Funktionen.

3. Marketing- und Vertriebshilfe

Unsere Partner erhalten Marketingmaterialien sowie Präsentationen und Vertriebsunterstützung, um Ihnen den Markteintritt zu erleichtern.

4. Gemeinsame Entwicklung

Wenn unsere Partner und ihre Kunden spezifische Anforderungen haben, gibt es die Möglichkeit zur gemeinsamen Weiterentwicklung oder Anpassung der Plattform.

Ob als MID Sales Partner, MID Solution Partner oder MID Premium Partner, wir unterstützen Sie. Eine gemeinsame Partnerschaft bedeutet auch gemeinsam Innovationen zu gestalten und Kundenprojekte erfolgreich umzusetzen.

Exemplarisches Beispiel einer Partnerschaft

IT-Dienstleister Müller & Partner GmbH wird MID Solution Partner

Die Müller & Partner GmbH ist ein ERP-System spezialisierter IT-Dienstleister. Das Unternehmen sucht nach einer Lösung die Systeme seiner Kunden schnell mit Zahlungsanbietern Shops und Logistik Unternehmen zu verbinden. Sie entschieden sich dazu MID Solution Partner zu werden. Nach einer technischen Schulung von dem MIDbridge® Team, integriert Müller & Partner GmbH die Integrationsplattform MIDbridge® in ihr Projektangebot und nutzen vorgefertigte Adapter für SAP, Shopware und DHL. Sie selbst entwickeln eigene Abläufe der Prozessautomatisierung ihrer Kunden.

Vorteile für die Müller & Partner GmbH:

- Zugang mit dem vollem Funktionsumfang der Integrationsplattform MIDbridge®
- Technischer Support des MIDbridge® Teams
- Marketingmaterial
- Regelmäßige Updates und Weiterentwicklung

Die Nutzung von MIDbridge® ermöglicht Müller & Partner GmbH neue Möglichkeiten Projekte schneller umzusetzen und sich als Digitalisierungspartner in seinem Umfeld zu stärker zu positionieren.

Kontakt

Rudolf Kotschi: rudolf.kotschi@mid-tech.de

info@mid-tech.de

www.mid-tech.de

